

TABLA DE VALIDACIÓN

HIPÓTESIS/RISKEIEST ASSUMPTION Egreso de NNA es un dolor para el cliente		<input checked="" type="radio"/> Deseabilidad/Usabilidad <input type="radio"/> Factibilidad <input type="radio"/> Viabilidad	ETAPA DESARROLLO
OBJETIVO Determinar si para clientes la falta de preparación y acompañamiento al egreso de los NNA es un verdadero problema.			
TIPO DE EXPERIMENTO i) Investigación ii) Reuniones	DESCRIPCIÓN DEL EXPERIMENTO —> sobre la existencia de la problemática —>con 6 eventuales clientes		
CRITERIO DE ÉXITO i) Afirmativo ii) 75% lo considera dolor	COSTO DE DESARROLLO MVP \$1.000.000	TIEMPO DE DESARROLLO MVP 3 meses	PRÓXIMOS PASOS MVP 2 MVP 3
APRENDIZAJE			

TABLA DE VALIDACIÓN

HIPÓTESIS/RISKEST ASSUMPTION Metodología de Aprendizaje resuelve el egreso		<input type="radio"/> Deseabilidad/Usabilidad <input checked="" type="radio"/> Factibilidad <input type="radio"/> Viabilidad	ETAPA DESARROLLO
OBJETIVO Determinar si la M.A. resuelve el dolor del cliente			
TIPO DE EXPERIMENTO i) Investigación ii) Empaquetar iii) Medición	DESCRIPCIÓN DEL EXPERIMENTO —> técnicas de medición —> solución —> resultados		
CRITERIO DE ÉXITO i) Reuniones ii) Empaquetar iii) Mentalidad de Creimiento y vínculo	COSTO DE DESARROLLO MVP \$1.000.000	TIEMPO DE DESARROLLO MVP 3 meses	PRÓXIMOS PASOS MVP 3
APRENDIZAJE			

TABLA DE VALIDACIÓN

HIPÓTESIS/RISKIEST ASSUMPTION Cliente dispuesto a invertir en la solución		<input type="radio"/> Deseabilidad/Usabilidad <input type="radio"/> Factibilidad <input checked="" type="radio"/> Viabilidad	ETAPA DESARROLLO
OBJETIVO Entender quien es el cliente y conocer su disposición a pagar			
TIPO DE EXPERIMENTO i) Investigación ii) Prueba	DESCRIPCIÓN DEL EXPERIMENTO → experiencia comparada → ofrecimiento a eventuales clientes		
CRITERIOS DE ÉXITO i) Encontrar modelos viables ii) Disposición a pagar	COSTO DE DESARROLLO MVP \$1.000.000	TIEMPO DE DESARROLLO MVP 3 meses	PRÓXIMOS PASOS Empaquetar la oferta de los servicios
APRENDIZAJE			